

ON THE MOVE



Präsentation 1. Quartal 2017

Amberg, 15. Mai 2017



Automobilmarkt – Neuzulassungen

- Weltweiter Automobilmarkt mit positivem Schwung im ersten Quartal
- Neuzulassungen in Deutschland +7%
- Hohes Wachstum in China (+6%)
- Signifikantes Wachstum in Westeuropa (+7%)

Nutzfahrzeuge (> 6T) – Neuzulassungen

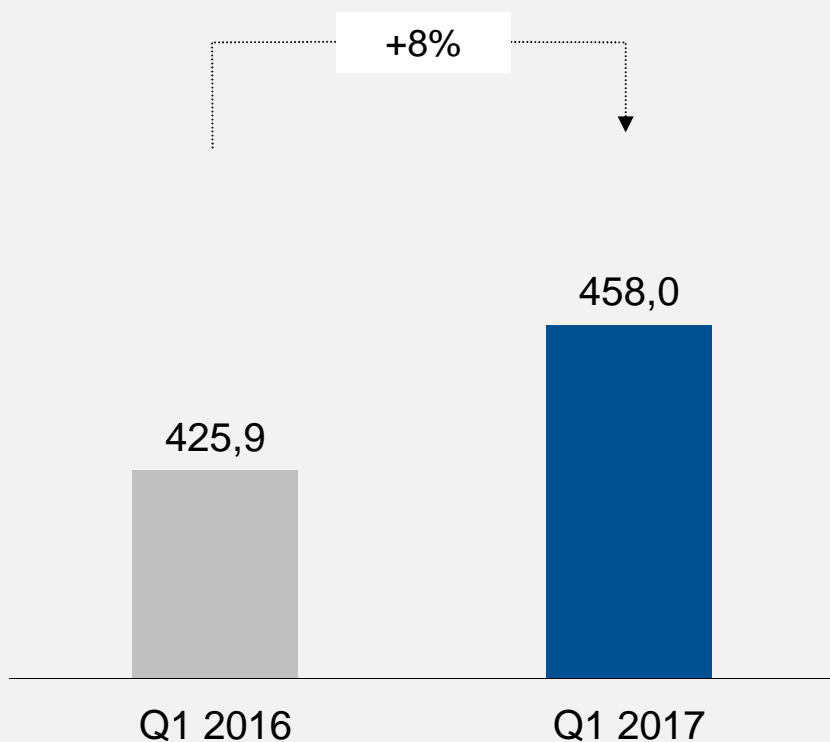
- Rückgang in den USA (-15%)
- Brasilien mit einem erneuten dramatischen Rückgang (-27%) (medium trucks -31%, heavy trucks -25%)
- China mit starker Erholung (+73%)
- Westeuropa (+6%, Deutschland +5%)
- Landmaschinenmärkte mit anhaltender Schwäche

GRAMMER KONZERN – ENTWICKLUNG Q1 2017

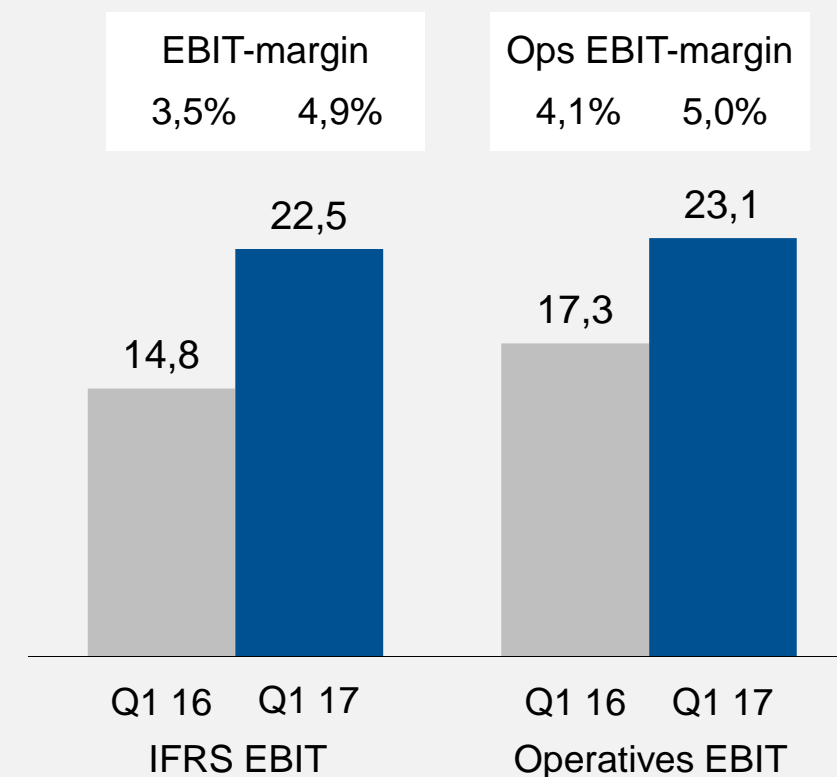
Starker Anstieg beim Konzernumsatz und operativem EBIT



Umsatz
[in Mio. EUR]



EBIT und operatives EBIT
[in Mio. EUR und % vom Umsatz]

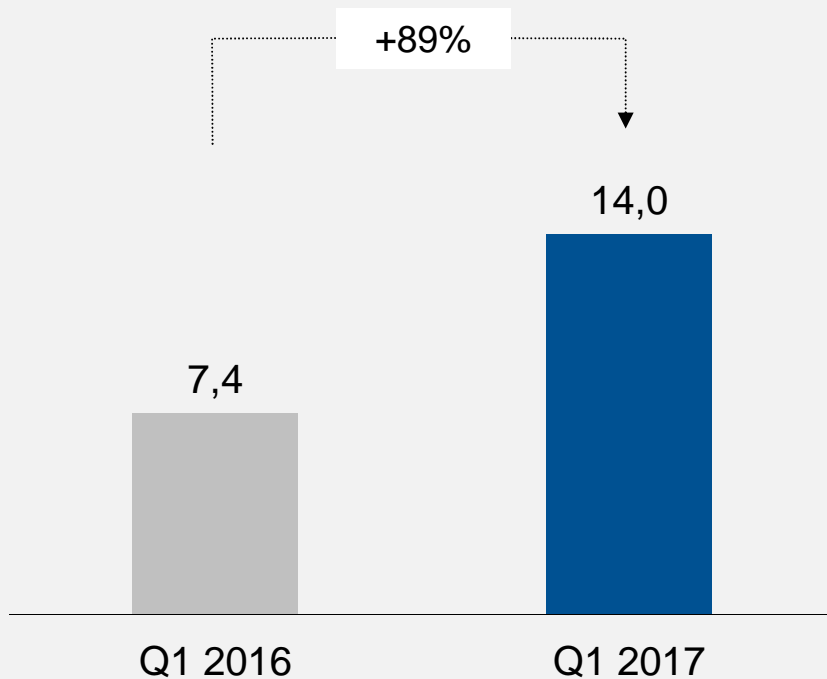


GRAMMER KONZERN – ENTWICKLUNG Q1 2017

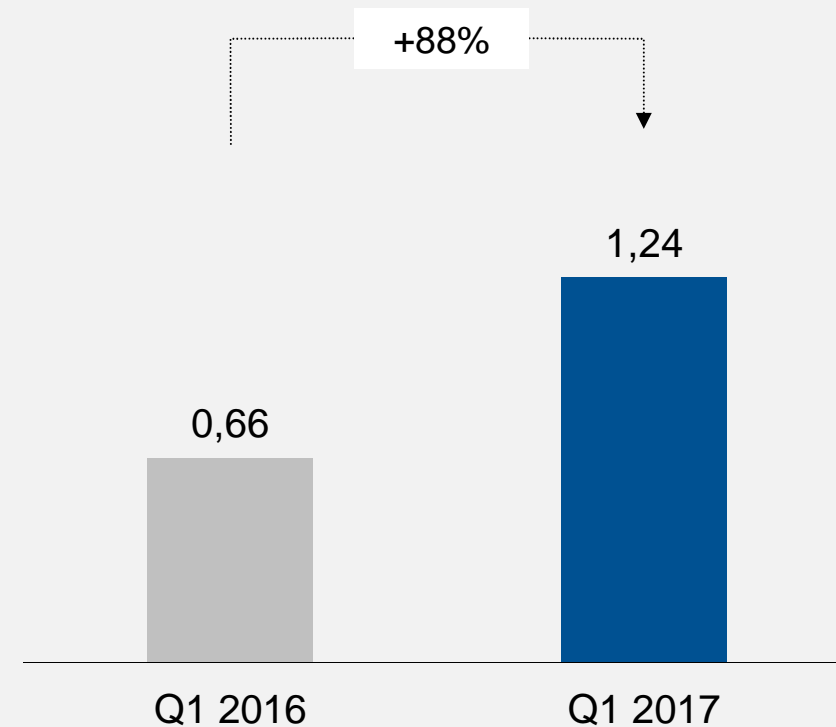
Ergebnis nach Steuern und Ergebnis je Aktie nahezu verdoppelt



Ergebnis nach Steuern
[in Mio. EUR]



Unverwässertes Ergebnis je Aktie
[in €]

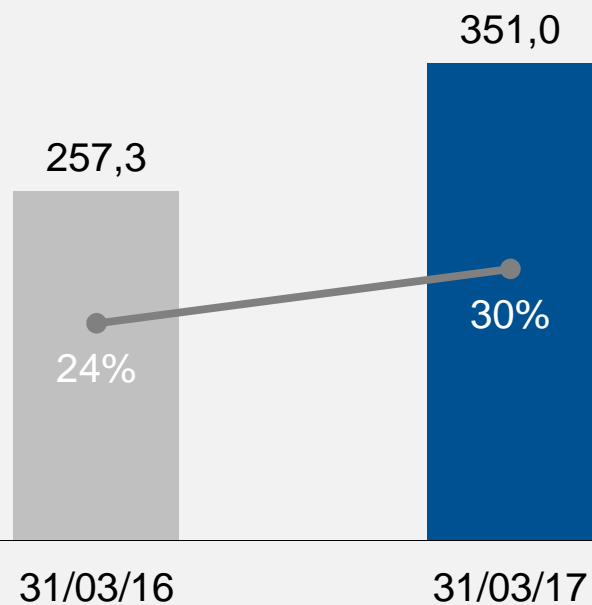


GRAMMER KONZERN – ENTWICKLUNG Q1 2017

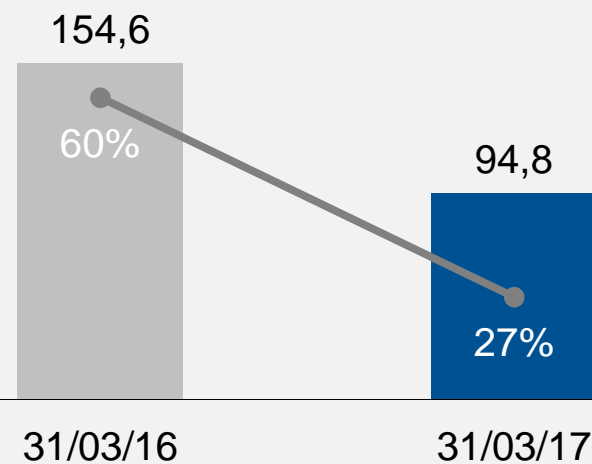
Erhöhung des Eigenkapital aufgrund der Kapitalerhöhung



Eigenkapital und Eigenkapitalquote
[in Mio. EUR und %]



Nettofinanzverbindlichkeiten und Gearing
[in Mio. EUR und %]

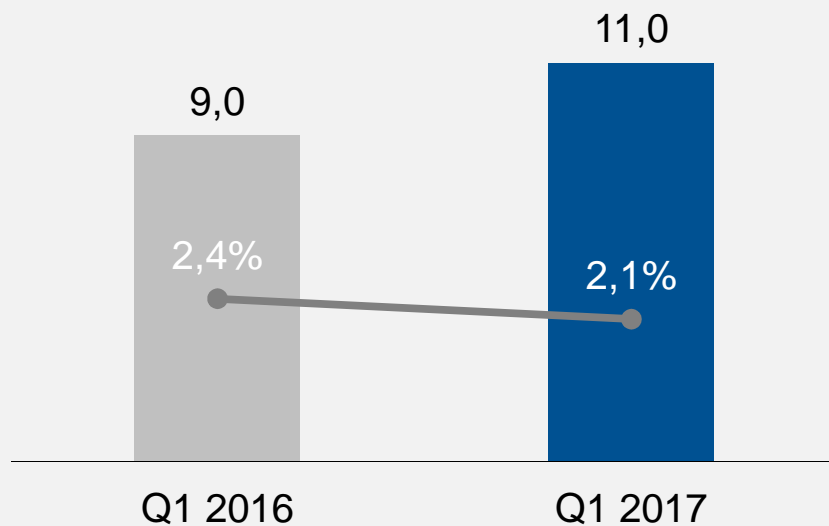


GRAMMER KONZERN – ENTWICKLUNG Q1 2017

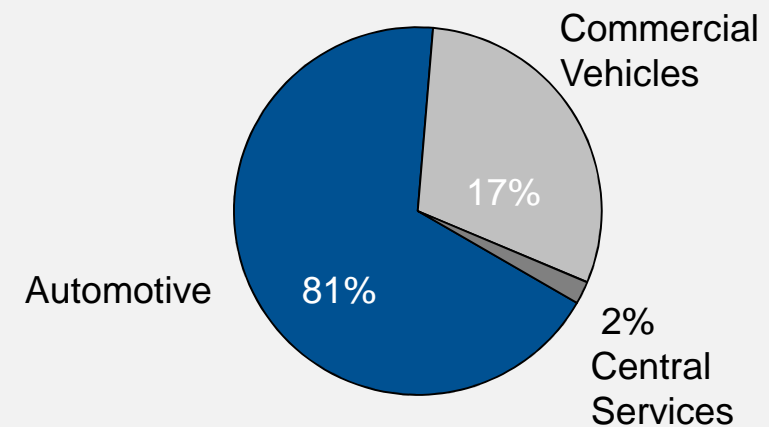
Investitionen fokussiert auf Expansion und Optimierungsmaßnahmen



Investitionen und Investitionsquote
[in Mio. EUR und %]



Investitionen Q1 2017 nach Segmenten
[in %]

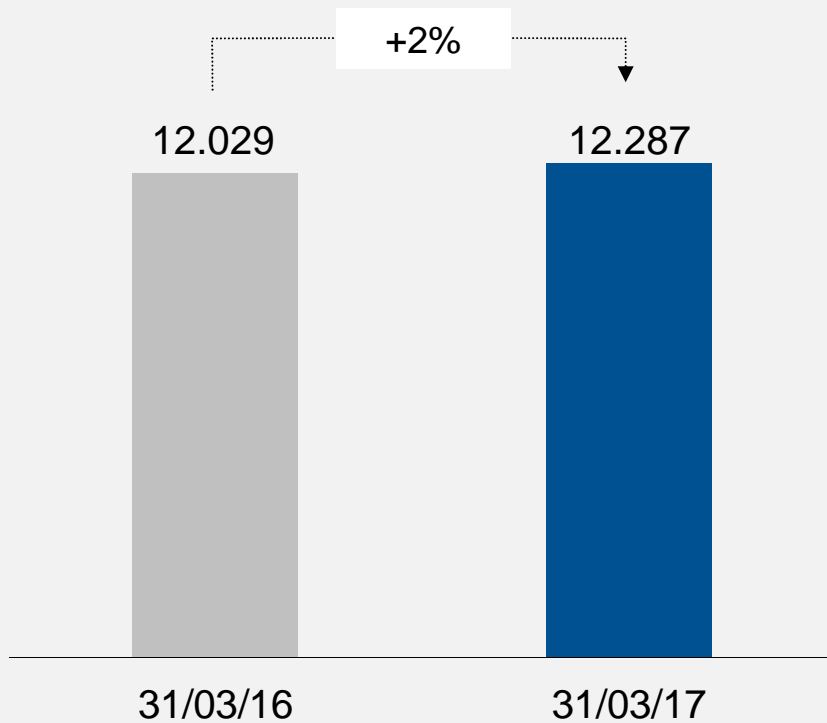


GRAMMER KONZERN – ENTWICKLUNG Q1 2017

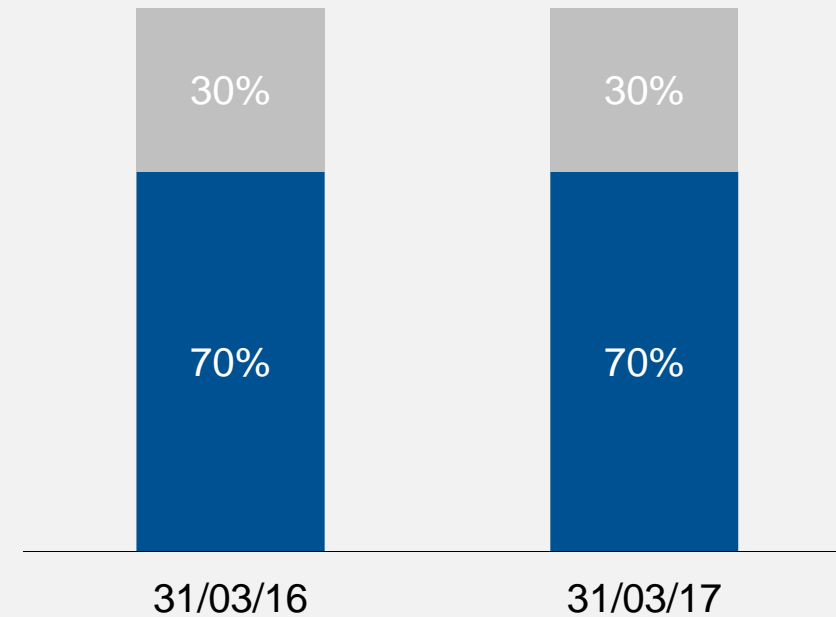
Steigende Mitarbeiterzahl aufgrund erweiterter Geschäftstätigkeit



Mitarbeiter [Monatsende]



Mitarbeiter in Niedriglohn und Hochlohnländern [Monatsende]

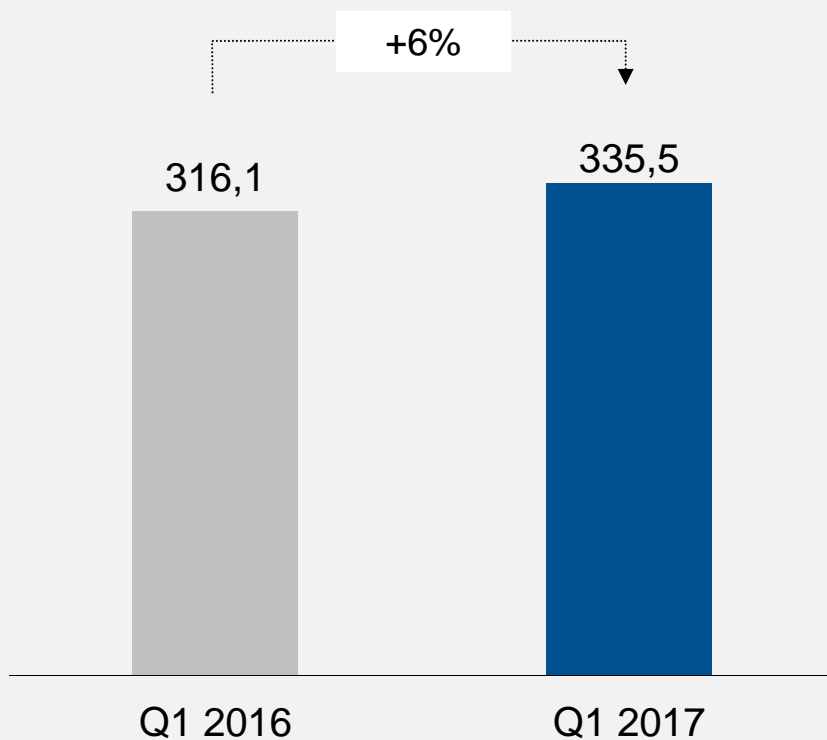


AUTOMOTIVE – ENTWICKLUNG Q1 2017

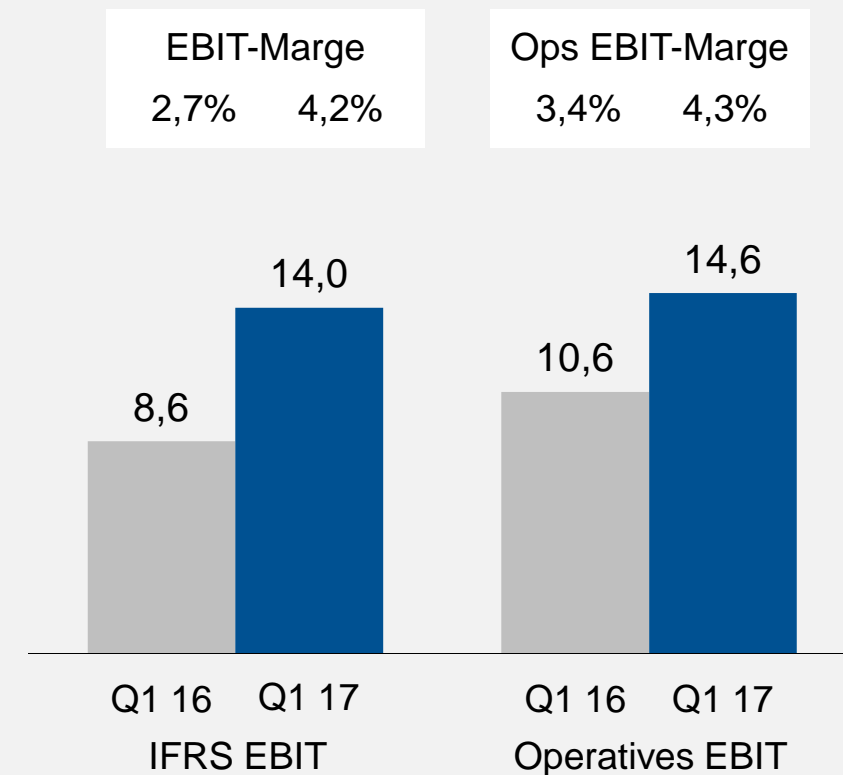
Starkes Wachstum gegenü. Vorjahr. Operative Performance on track



Umsatz
[in Mio. EUR]



EBIT und operatives EBIT
[in Mio. EUR und % vom Umsatz]

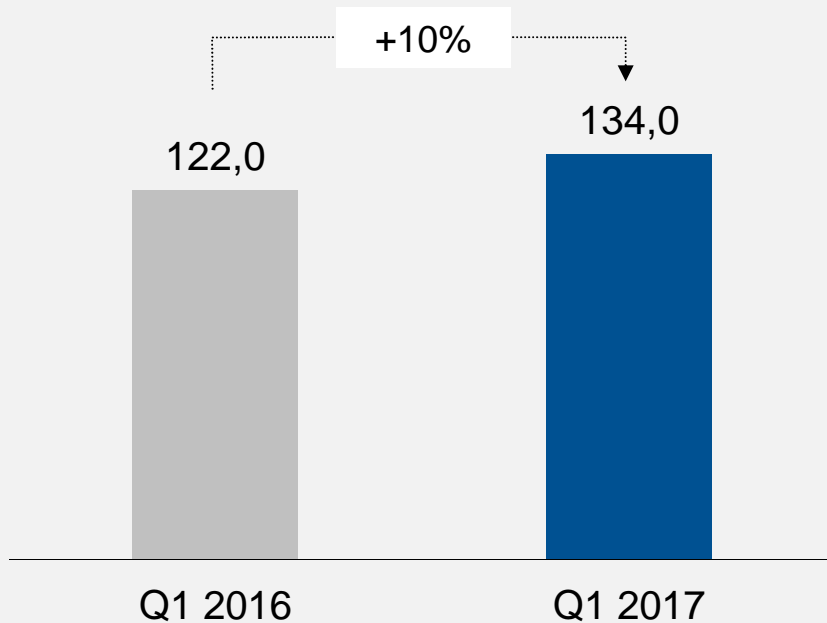


COMMERCIAL VEHICLES – ENTWICKLUNG Q1 2017

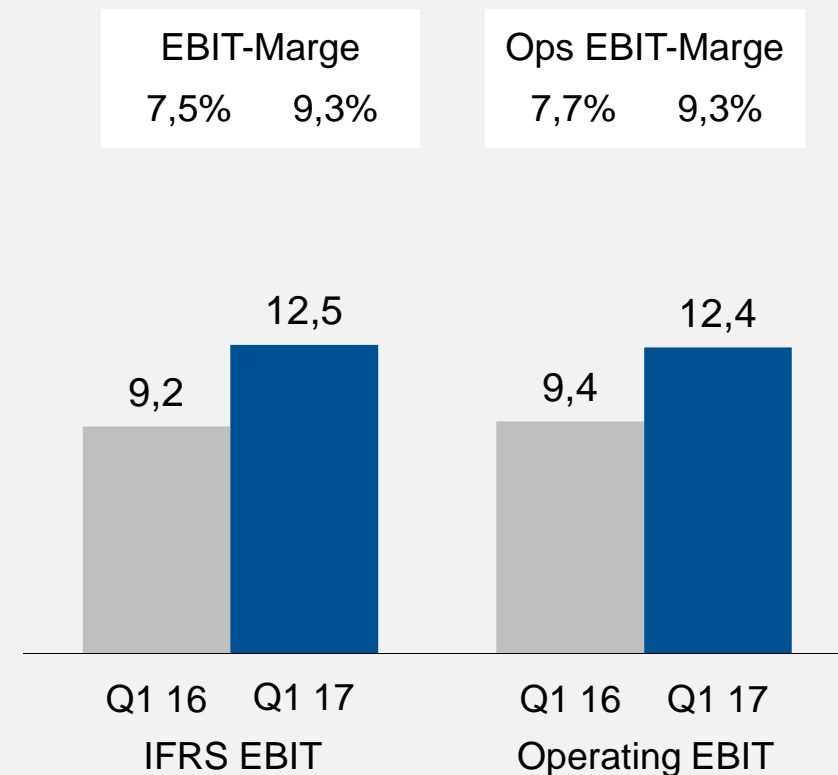
Vielversprechender Start im ersten Quartal 2017



Umsatz
[in Mio. EUR]



EBIT und operatives EBIT
[in Mio. EUR und % vom Umsatz]



Pkw Produktion – 2016 & 2017

[in % zum Vj.]

	Ist 2016	Prognose 2017
Europa	+3%	+2%
USA	+2%	-1%
Brasilien	-11%	+8%
China	+14%	+2%
Welt	+5%	+2%

Quelle: IHS, April 2017

Lkw Produktion – 2016 & 2017

[Lkw >6t, in % zum Vj.]

	Actual 2016	Prognose 2017
Europa	+5%	+3%
USA	-19%	+5%
Brasilien	-20%	+1%
China	+28%	+4%
Welt	+5%	+3%

Quelle: IHS, April 2017

Landmaschinen-Marktprognose 2017 unserer Kunden

	Europa	Nordamerika	Südamerika
John Deere*	0% to -5%	-5% to -10%	+15% to +20%
AGCO Group**	0% to -5%	-5% to -10%	+15%

Quellen: *) John Deere Q1 2017 (17.02.2017) **) AGCO (28.04.2017)

GRAMMER KONZERN – AUSBLICK 2017

Umsatzwachstum auf über 1,75 Milliarden EUR. EBIT über Vorjahr



GRAMMER Konzern – Ausblick 2017:

- Für den GRAMMER Konzern wird ein moderates Umsatzwachstum auf über 5% erwartet
- Wie bereits kommuniziert, erwartet GRAMMER eine operative EBIT-Marge von rund 5% in 2017

Mögliche Einflüsse aufgrund der aktuellen Entwicklungen in der Aktionärsstruktur sowie aus den potentiellen Veränderungen in den Kontroll- und Managementgremien der GRAMMER AG können zum jetzigen Zeitpunkt allerdings noch nicht abschließend bewertet werden und finden daher noch keine Berücksichtigung im aktuellen Ausblick für das Geschäftsjahr 2017

ON THE MOVE



Backup Informationen



GRAMMER KONZERN

KENNZAHLEN Q1 2017



<i>[IFRS, in Mio. EUR]</i>	Q1 2017	Q1 2016	Veränderungen
Konzernumsatz	458,0	425,9	+7,5%
EBITDA	34,5	26,2	+31,7%
EBITDA-Marge	7,5%	6,2%	+1,3%-P
EBIT	22,5	14,8	+52%
EBIT-Marge	4,9%	3,5%	+1,4%-P
Operatives EBIT	23,1	17,3	+33,5%
Operative EBIT-Marge	5,0%	4,1%	+0,9%-P
Ergebnis nach Steuern	14,0	7,4	+89,2%
Ergebnis je Aktie in €	1,24	0.66	+87,9%
Bilanzsumme	1.157,0	1.064,3	+8,7%
Eigenkapital	351,0	257,3	+36,4%
Eigenkapitalquote	30%	24%	+6%-P
Nettofinanzverbindlichkeiten	94,8	154,6	-38,7%
Gearing	27%	60%	-33%-P
Investitionen (ohne M&A)	11,0	9,0	+22,2%
Abschreibungen	12,0	11,5	+4,3%
Mitarbeiter (Monatsende)	12.287	12.029	+2,1%

GRAMMER KONZERN – KENNZAHLEN

5-Jahresübersicht



[IFRS, in Mio. €]	2016	2015	2014	2013	2012
Konzernumsatz	1.695,5	1.425,7	1.365,9	1.265,7	1.133,0
EBITDA	120,2	83,2	93,7	92,3	78,1
EBITDA-Marge	7,1%	5,8%	6,9%	7,3%	6,9%
EBIT	73,0	42,7	57,0	58,0	49,0
EBIT-Marge	4,3%	3,0%	4,2%	4,6%	4,3%
Gewinn nach Steuern	45,2	23,8	33,6	29,6	26,8
Ergebnis je Aktie in €	4,01	2,10	3,09	2,67	2,38
Dividende / Aktie in €	1,30*	0,75	0,75	0,65	0,50
	<small>*) Vorschlag</small>				
Bilanzsumme	1.050,6	992,1	836,5	766,0	668,8
Eigenkapital	271,2	253,4	231,8	224,7	210,3
Eigenkapital-Quote	26%	26%	28%	29%	31%
Nettofinanzverbindlichkeiten	139,1	155,5	86,7	93,2	76,5
Verschuldungsgrad	51%	61%	37%	41%	36%
Investitionen (ohne M&A)	56,2	47,9	51,5	46,8	39,0
Abschreibungen	47,2	40,5	36,7	34,3	29,1
Mitarbeiter (31.12.)	12.250	11.397	10.700	10.082	8.620

Finanzkalender 2017

Hauptversammlung:	24. Mai 2017
Zwischenbericht Q2/2017:	9. August 2017
Quartalsmitteilung Q3/2017:	13. November 2017

Investor Relations Kontakt

Ralf Hoppe,
VP Investor Relations, Communications ,
Marketing & Strategic Product Planning

Telefon: +49 (0)9621 66 2200

Fax: +49 (0)9621 66 32200

Email: investor-relations@grammer.com

Internet: www.grammer.com/investor-relations

By attending the presentation to which this document relates or by accepting this document and not immediately returning it, you agree to be bound to the following limitations:

This presentation and the topics addressed therein have been compiled for discussion purposes only and are not intended to be a comprehensive summary of all business, financial, legal, practical and other aspects or to cover all issues relating to an investment in GRAMMER AG. A binding commitment will only result from a definitive and binding agreement.

This presentation does not constitute or form part of, and should not be construed as, an offer to sell or a solicitation of an offer to buy or subscribe for any securities and neither this presentation nor anything contained herein shall act as an inducement to enter into or form the basis of, or be relied on in connection with, any offer or contract or commitment whatsoever.

This presentation does not constitute an offer for sale of any securities in the United States. Neither this presentation nor any copy of it may be taken or transmitted in or into the United States of America, its territories or possessions or distributed, directly and indirectly, in the United States of America, its territories and possessions or to U.S. Persons (as such term is defined in Regulation S under the Securities Act). Any failure to comply with this restriction may constitute a violation of U.S. securities laws. Neither this presentation nor any copy of it may be taken or transmitted in or into Australia, Canada or Japan or distributed, directly and indirectly, in Australia, Canada or Japan. The distribution of this presentation in other jurisdictions may be restricted by law and persons into whose possession this presentation comes should inform themselves about, and observe, any such restrictions.

This presentation contains estimates, forecasts and expectations. Such estimates, forecasts and expectations are subject to risks and elements of uncertainty that could result in deviation of actual developments from expected developments. The estimates, forecasts and expectations are only valid at the time of publication and there can be no assurance that future results or events will be consistent with any such estimates, forecasts or expectations. GRAMMER AG does not intend to update any such estimates, forecasts or expectations and assumes no obligation to do so. GRAMMER AG does not assume any liability for the statements made.

Neither GRAMMER AG nor any of its respective directors, officers, or employees nor any other person accept – to the extent legally possible – any liability for any loss howsoever arising from any use of this presentation or its contents or otherwise in connection therewith. Please take appropriate advice before applying anything contained in these materials to specific issues or transactions.

This presentation is confidential and is being supplied to you solely for your information and may not be reproduced, redistributed or passed on to any other person or published, in whole or in part, for any purpose. This presentation or any copy of it may not be distributed to any third party, including the media or the press.